

*Komm in unser  
Schne-frost-Team!*

# Key Account Manager\*in Foodservice

*für Norddeutschland*

## Das sind Ihre Aufgaben

- Sie sind für die persönliche Betreuung und Pflege der Kunden im Foodservice-Bereich zuständig und intensivieren die Kundenbeziehungen
- Sie übernehmen die Kundenberatung sowie -gewinnung
- Sie realisieren kunden- und gebietsbezogene Absatz- und Umsatzziele
- Sie planen regionale Messen und nehmen an diesen teil
- Sie unterstützen den Bereich Foodservice konzeptionell und zeigen Mehrwerte auf
- Sie beobachten den Wettbewerb sowie Markt
- Sie führen Jahresgespräche, Kundenseminare sowie Produktschulungen durch

## Das bringen Sie mit

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung in der Gastronomie oder ähnlich mit mehrjähriger Vertriebs Erfahrung
- Idealerweise verfügen Sie über ein solides Netzwerk im Foodservice-Bereich
- Sie sind eine kommunikative und durchsetzungsstarke Persönlichkeit und haben ein ausgeprägtes Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Sie arbeiten strukturiert, eigenständig und verantwortungsbewusst
- Ihr Wohnsitz befindet sich in Norddeutschland und Sie sind reisebereit

## Unsere Benefits

- Sicherer Arbeitsplatz in einem familiengeführten, mittelständischen Unternehmen
- Arbeit im Home-Office sowie Bereitstellung eines Firmenwagens
- Langfristige Perspektive und ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Attraktives Paket zur betrieblichen Altersvorsorge
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Bike-Leasing und Hansefit
- 30 Urlaubstage

## Bewerbung & Kontakt

Dominique Kerperin  
(05432) 9481-636  
bewerbung@schne-frost.de  
Bitte Kennziffer 23-170-12 nennen

ALLE INFOS



[schne-frost.info/kamfs](https://schne-frost.info/kamfs)



@schnefrost.team

**Schne frost**