

# Key Account Manager Foodservice (m/w/d)

## für Ostdeutschland

#### Das sind Ihre Aufgaben

- Sie sind für die persönliche Betreuung und Pflege der Kunden im Foodservice-Bereich zuständig und intensivieren die Kundenbeziehungen
- Sie übernehmen die Kundenberatung sowie -gewinnung
- Sie realisieren kunden- und gebietsbezogene Absatz- und Umsatzziele
- Sie planen regionale Messen und nehmen an diesen teil
- Sie arbeiten bei uns im Foodservice konzeptionell und zeigen Mehrwerte auf
- · Sie beobachten den Wettbewerb sowie den Markt
- Sie führen Jahresgespräche, Kundenseminare sowie Produktschulungen durch

#### Das bringen Sie mit

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung in der Gastronomie oder ähnlich mit erster Vertriebserfahrung
- Idealerweise verfügen Sie über ein solides Netzwerk im Foodservice-Bereich
- Sie sind eine kommunikative und durchsetzungsstarke Persönlichkeit und haben ein ausgeprägtes Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Sie arbeiten strukturiert, eigenständig und verantwortungsbewusst
- · Ihr Wohnsitz befindet sich in Ostdeutschland und Sie sind reisebereit

#### **Unsere Benefits**

- Sicherer Arbeitsplatz in einem familiengeführten, mittelständischen Unternehmen
- Arbeit im Home-Office sowie Bereitstellung eines Firmenwagens
- Langfristige Perspektive und ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Attraktives Paket zur betrieblichen Altersvorsorge
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- · Bike-Leasing und Hansefit
- 30 Urlaubstage

### **Bewerbung & Kontakt**

Lena Koopmann (05432) 9481-638 bewerbung@schne-frost.de Bitte Kennziffer 25-187-12 nennen



